

Организатор мероприятия: НП «Гильдия риэлторов РТ»
Соорганизатор: Выставочная компания «Оптима Экспо»
Организатор Деловой программы: «Научит.com» Вячеслав Егоров совместно с Гильдией риэлторов РТ, при поддержке Российской гильдии риэлторов.
Генеральный партнер мероприятия:
Официальный партнер: «БИНБАНК» (ПАО)
Генеральный информационный партнер: ИД «Казанская Недвижимость»

Уважаемые дамы и господа!

Имеем честь предложить Вашей компании стать участником **Ежегодного форума недвижимости «Недвижимость в Казани»**.

Ежегодный форум недвижимости «Недвижимость в Казани» - это крупнейшее мероприятие рынка недвижимости Казани, которое проводится ежегодно, где встречаются основные игроки рынка недвижимости с целью представить свои лучшие предложения. Здесь есть возможность сформировать конструктивный диалог между экспонентами из сопутствующих отраслей, привлечь более широкую аудиторию посетителей, профессиональных покупателей и частных лиц.

Посещение выставки - это эксклюзивная возможность в одно время и в одном месте:

- подобрать и купить квартиру в новостройке или загородный дом от застройщика, а также вторичное жилье,
- подобрать и купить зарубежную недвижимость
- подобрать инвестиционные объекты жилой и коммерческой недвижимости;
- получить бесплатную консультацию по жилищным вопросам;
- получить бесплатную юридическую консультацию;
- получить бесплатную консультацию по материнскому капиталу
- подобрать выгодный ипотечный кредит: ипотеку для молодой семьи, ипотеку без первоначального взноса и др.;
- принять участие в семинарах и конференциях в рамках *Делового Форума* с участием ведущих специалистов в области недвижимости - представителей застройщиков, агентств недвижимости, банков и тематических изданий;

а также многое другое.

Ежегодный форум недвижимости «Недвижимость в Казани» осуществляет свою работу параллельно в двух зонах: **Выставочная зона и Деловая зона**.

Выставочная зона - (Холл ГТРК «Корстон» - 300 кв.м.). Время работы 10.00-18.00

На **Выставочной зоне** посетителей ждут застройщики, агентства недвижимости, банки, оценочные компании, юридические центры.

Посетители выставочной зоны смогут ознакомиться с продуктами недвижимости по следующей тематике: новостройки, вторичный рынок, коммерческая недвижимость, зарубежная недвижимость, ипотечное кредитование, страхование и оценка недвижимости, риэлторские услуги, проектные, строительные, дизайнерские услуги, специализированные СМИ.

В центрах бесплатных консультации смогут получить юридические консультации по вопросам ЖКХ, ипотеки, материнского капитала, налогообложения, приобретения недвижимости.

В рамках форума пройдет двухдневный Первый бизнес-марафон «Научит.com»

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА ФОРУМА:

24 февраля 2017 г

Время	Мероприятие	Зал
9.00-09.30	Регистрация участников форума	Стойка регистрации при входе в Бизнес-центр
09.45-10.00	Открытие форума «Недвижимость в Казани» Вступительное слово (представители спонсоров и организаторов)	Выставочная зона, сцена
12.45-14.45	Конференция: Изменения и новшества в законодательстве при оформлении сделок с недвижимостью. Обсуждение Закона о риэлторской деятельности.	Зал Пушкин-2 Вход свободный!
17.30-18.00	Торжественное закрытие первого дня с вручением дипломов участникам форума, благодарственных писем партнерам и информационным партнерам	Выставочная зона, сцена

25 февраля 2017 г

Время	Мероприятие	Зал
09.00-09.30	Регистрация участников форума	Стойка регистрации при входе
09.00-09.20	Открытие второго дня форума «Недвижимость в Казани»	Выставочная зона, сцена
09.30-15.00	СЕМИНАР – ТРЕНИНГ ЗИНОВИЯ АБРАМОВА (директор компании «ФКТ» (г. Киев) ОПЫТ РАБОТЫ В КРИЗИСНОМ РЫНКЕ (построение справедливых и эффективных отношений между Риэлтором и Клиентом в новых рыночных условиях)	Зал Пушкин-2 Для профессиональных участников рынка недвижимости Для членов Гильдии при наличии удостоверения вход бесплатный, для не имеющих удостоверение скидка 30% Для сторонних лиц- 2000 руб. Оплата на данный семинар на сайте «Научит.com»
18.00-18.30	Заккрытие форума 2016 Заключительное слово организаторов	Выставочная зона, сцена

Ежегодный Форум недвижимости «Недвижимость в Казани» будет широко анонсироваться в СМИ, оказывающих информационную поддержку.

Президент НП «Гильдия риэлторов РТ»

Савельев А.Ю.

Исп.: Зарипова Лилия Рашитовна – Исполнительный директор ГР РТ
500-00-26, 8-917-288-20-88

Первый бизнес-марафон «Научит.com»

24-25 февраля

КОРСТОН (г. Казань, ул. Ершова, 1а) . <http://www.korston.ru/kazan/>

Организатор мероприятия: Научит.com» Вячеслав Егоров совместно с Гильдией риэлторов РТ, при поддержке Российской гильдии риэлторов.

Генеральный спонсор мероприятия:

О мероприятии

Бизнес-марафон «Научит.com» в Казани является крупным мероприятием, проводимым с участием риэлторского сообщества России, а также стран ближнего зарубежья. Организаторы бизнес-марафона считают целесообразным сделать его регулярным и надеются на поддержку со стороны общественных риэлторских организаций. Целью ставится обучение сотрудников и руководителей компаний, обсуждение насущных вопросов, касающихся будущего профессии, поднятие имиджа профессии через обсуждение поднимаемых на мероприятии тем в средствах массовой информации. Казань в последние годы притягивает к себе очень много туристов и прекрасно подходит для таких масштабных мероприятий с точки зрения логистики, обладая развитой инфраструктурой и местоположением. Бизнес-марафон – отличная возможность обсудить многие проблемы за круглым столом и научиться технологиям от лучших бизнес-тренеров.

Где разместиться

Отель «Корстон» <http://www.korston.ru/kazan/hotel/>

Участники также могут разместиться со скидкой в гостинице «Сафар-отель» <http://kazan.amaks-hotels.ru/> .

Получить скидку можно, забронировав номер по электронному адресу: avanrielt@mail.ru . В письме необходимо написать, какой бы номер вы желали забронировать и на сколько человек.

Внимание: количество номеров ограничено!

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА:

24 февраля 2017 г

Регистрация и оплата на мероприятие производиться на сайте www.Nauchit.com

	Пушкин-2 (200 мест)	Пушкин-1 (150 мест)
9 ⁰⁰ – 9 ⁴⁵	Регистрация	
9 ⁴⁵ – 10 ⁰⁰	Вступительное слово (представители спонсоров и организаторов)	

10 ⁰⁰ – 12 ³⁰	Гусев Алексей с темой «Личная эффективность риэлтора. Профессиональная уверенность в переговорах»	Панькив Ярослав с семинаром-тренингом: «Стань SUPER Агентом. Привычки победителей» Семинар - тренинг
12 ³⁰ – 12 ⁴⁵	Кофе-брейк (15 мин)	
12 ⁴⁵ – 14 ⁴⁵	Конференция «Изменения и новшества в законодательстве при оформлении сделок с недвижимостью»	Панькив Ярослав и Филюшина Елена Бизнес-симуляция «РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ. ПЕРЕМЕНЫ» Бизнес-симуляция, это ИГРА, которая работает на ваш бизнес
14 ¹⁵ -15 ⁰⁰	Обеденный перерыв (45 мин)	
15 ⁰⁰ -17 ⁰⁰	Конференция «Современные технологии риэлторского бизнеса. Новое и хорошо забытое старое». Модератор: Александр Кузин Спикеры: Виноградов Валерий (тема уточняется) Унанян Арсен (тема уточняется) Елена Ши Александр Кузин Алесандр Чернов Полный список докладчиков формируется	«РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ. ПЕРЕМЕНЫ» Бизнес-симуляция, это ИГРА, которая работает на ваш бизнес продолжение
17 ⁰⁰ – 17 ¹⁵	Перерыв (20 мин)	
17 ¹⁵ – 19 ³⁰	Панкова Вероника с темой «Юридические аспекты работы	«РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ. ПЕРЕМЕНЫ»

	риэлтора. Просто о сложном»	Бизнес-симуляция, это ИГРА, которая работает на ваш бизнес продолжение
--	------------------------------------	--

25 февраля 2017 г:

	Пушкин-2 (200 мест)	Пушкин -1 (150 мест)
9 ⁰⁰ – 9 ³⁰	Регистрация	
9 ³⁰ – 11 ³⁰	<p>СЕМИНАР – ТРЕНИНГ</p> <p style="text-align: center;">ОПЫТ РАБОТЫ В КРИЗИСНОМ РЫНКЕ</p> <p style="text-align: center;">(построение справедливых и эффективных отношений между Риэлтором и Клиентом в новых рыночных условиях)</p> <p style="text-align: center;"><i>Ведущий: Зиновий Абрамов, директор компании «ФКТ» (г. Киев)</i></p>	Для членов Гильдии риэлторов РТ вход по удостоверениям бесплатный!
11 ³⁰ – 13 ³⁰	<p>Круглый стол на тему «Будущее риэлторского бизнеса под разным углом зрения»</p> <p>Спикерами являются ведущие специалисты рынка недвижимости из разных городов России и ближайшего зарубежья</p>	
13 ³⁰ – 14 ¹⁵	Обеденный перерыв (45 мин)	
14 ¹⁵ -16 ⁴⁵	<p style="text-align: center;">Макаров Алексей с темой «Сила рекомендаций. Как увеличить продажи на 40% с помощью рекомендаций»</p>	

16 ⁴⁵ – 17 ⁰⁰	Кофе-брейк (15 мин)	
17 ⁰⁰ – 18 ³⁰	Макаров: «Сила рекомендаций. Как увеличить продажи на 40% с помощью рекомендаций»	
18 ³⁰	Заключительное слово организаторов	

ВНИМАНИЕ: членам ГРРТ скидка 30% на все мероприятия, а также бесплатный вход на **СЕМИНАР – ТРЕНИНГ**

ОПЫТ РАБОТЫ В КРИЗИСНОМ РЫНКЕ
(построение справедливых и эффективных отношений
между Риэлтором и Клиентом в новых рыночных условиях)
Ведущий: Зиновий Абрамов, директор компании «ФКТ» (г. Киев)

Пакеты участников

Пакет «участник одного дня»

Участник может посетить полный день на выбор – 1-й, либо 2-й.

В пакет входит	Стоимость
<ul style="list-style-type: none"> • Именной бейдж • Посещение любых мероприятий в течение дня участия • Кофе-брейк • Именные свидетельства о посещении семинаров 	<p>4500 руб.</p> <ul style="list-style-type: none"> • При оплате до 03.02.2017 скидка 10% • При покупке 5 и более пакетов скидка 10% • Скидки суммируются

Пакет «участник семинара-тренинга»

Участник может посетить определенный семинар, оплаченный согласно предварительной заявке

В пакет входит	Стоимость

<ul style="list-style-type: none"> • Именной бейдж • Посещение выбранного семинара • Именное свидетельство о посещении семинара • Посещение Конференции «Изменения и новшества в законодательстве при оформлении сделок с недвижимостью» 	Семинар Гусева Алексея	1800 руб.
	Семинар Панковой Вероники	1500 руб.
	Семинар Панькива Ярослава	1500 руб.
	Семинар-тренинг Зиновия Абрамова	2000 руб.
	Участие в интерактивной игре	3000 руб.
	Семинар Макарова Алексея	3000 руб.
	Конференция «Современные технологии риэлторского бизнеса. Новое и хорошо забытое старое».	При приобретении пакета «Участник одного дня», «Полный» и «VIP» вход СВОБОДНЫЙ.
	Круглый стол на тему «Будущее риэлторского бизнеса под разным углом зрения»	
<ul style="list-style-type: none"> • При оплате до 03.02.2017 скидка 10% • При покупке 5 и более пакетов скидка 10% <p style="text-align: center;">Скидки суммируются</p>		

Пакет «Полный»

«1 и 2 дни»

В пакет входит	Стоимость
<ul style="list-style-type: none">• Именной бейдж• Именное свидетельство о посещении семинаров• Участие в любом мероприятии в течение 2-х дней• Кофе-брейк (1 день)• Кофе-брейк (2 день)• Именное свидетельство об участии в «бизнес-марафоне»	<p>8100 руб.</p> <ul style="list-style-type: none">• При оплате до 03.02.2017 скидка 10%• При покупке 5 и более пакетов скидка 10%• Скидки суммируются.

Пакет «VIP»

<ul style="list-style-type: none">• Посещение любых мероприятий в течение двух дней• Возможность участия в «Круглом столе» в качестве спикера• Именное Свидетельство участника «Бизнес-марафона «Научит.com»• Именной VIP-бейдж• Обед (1 и 2 дни)• Кофе-брейк VIP-зона (1 и 2 дни)• Посещение VIP-зоны в любое время• Именные Свидетельства о посещении семинаров в рамке• Места в первых рядах на тренингах• Видеоматериалы о прошедших мероприятиях	<p>11000 руб.</p> <ul style="list-style-type: none">• При оплате до 03.02.2017 скидка 10%• При покупке 5 и более пакетов скидка 10%• Скидки суммируются.
--	---

Материалы

Для участников мероприятий в рамках бизнес-марафона будет реализовываться различная продукция.

По предварительному заказу на все материалы предоставляется скидка 10%.

Книги

«Искусство переговоров» Егоров В. А.	500 руб.
«Стратегия победителей» Егоров В. А.	500 руб.
«Лучший учебник для риэлтора. Как стать успешным в профессии»	500 руб.

Видеоматериалы

По предварительному заказу можно заказать запись любого тренинга. Перечислить со скидкой по предзаказу и без, отдельно по каждому, а также все месте.

Видео первого дня	1400 руб.
2 дня полностью	2500 руб.
Запись семинара или интерактивной игры	800 руб.

Подробная информация и регистрация на сайте

www.Nauchit.com